Los países BRICS no aguantaron el primer round

Tiempo de lectura: 3 min.

Alejandro J. Sucre

Trump amenaza a los países BRICS con poner un arancel del 100 % . Enseguida se ven las costuras de esa unión de países, no son más que proveedores de bienes y servicios de EEUU y Europa y además compiten entre sí. Las poblaciones de los países BRICS prefieren invertir en los mercados de valores de EEUU que en sus propios mercados de valores e inmobiliarios gracias a que no creen en sus propios gobiernos que crearon el bloque BRICS. ¿Cuánto dependen los países BRICS de EEUU? ¿Cuánto exporta EEUU a los países BRICS?

El presidente electo de Estados Unidos, Donald Trump, ha amenazado con imponer aranceles del 100% a las exportaciones de los países BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) si intentan sustituir al dólar estadounidense en el comercio internacional.

Con un solo decreto de aumento de aranceles de importación de productos, las exportaciones y por lo tanto las economías de los países BRICS sufrirían un reverso inmenso si Trump cumple con esa amenaza. Y a Canadá le ofreció que se convierta en el estado 51 de la Unión. Con esas aseveraciones Trump pone en su lugar a los distintos actores gubernamentales que buscan competir y criminalizar a los EEUU, mientras a la vez depende de su economía. En lugar de desafiar a los EEUU, los países BRICS deberían integrarse cada vez más a ese país por el beneficio de sus

ciudadanos. Mucho mejor le fue a la población China cuando recibía inversiones y exportaba a EEUU como economía integrada y que crecía al 14% anual que ahora con un gobierno desafiante cuya economía crece al 4% anual.

Si Estados Unidos impone aranceles del 100% a los productos provenientes de los países BRICS (Brasil, Rusia, India, China, Sudáfrica), las economías de estos países podrían enfrentar diversas consecuencias, dependiendo de su grado de dependencia del mercado estadounidense y de la composición de sus exportaciones. Aquí se exploran posibles impactos:

Impactos Generales en los países BRICS

China:
Impacto directo: Estados Unidos es uno de los principales destinos de las exportaciones chinas (16.22% en 2022), especialmente para productos electrónicos y tecnológicos.
Consecuencias:
Pérdida de ingresos significativos para sectores clave, como electrónica de consumo, maquinaria y textiles.
Redirección de exportaciones hacia otros mercados como la Unión Europea, Asia y África, aunque esto puede ser lento y menos rentable.
Mayor tensión comercial y política entre China y EE. UU.

India:

Impacto directo: Estados Unidos representa el 17.72% de las exportaciones indias, con productos clave como medicamentos, joyas y petróleo refinado.
Consecuencias:
Reducción de los ingresos en la industria farmacéutica y de diamantes, sectores críticos para India.
Desaceleración económica en regiones dependientes de estas exportaciones.

Brasil:
Impacto directo: Aunque el principal socio comercial de Brasil es China, Estados Unidos sigue siendo un mercado clave para productos como soya y carne.
Consecuencias:
Pérdidas en el sector agrícola y ganadero.
Diversificación hacia otros mercados como Europa o el Medio Oriente podría ser

necesaria, pero requeriría ajustes significativos.

Rusia:
Impacto directo: Las exportaciones rusas a Estados Unidos son limitadas (3.1% del total en 2022) debido a sanciones y restricciones existentes.
Consecuencias:
El impacto directo sería limitado, pero cualquier incremento en tensiones comerciales podría complicar aún más el acceso de Rusia a tecnología avanzada y bienes restringidos.

Sudáfrica:
Impacto directo: Estados Unidos es un mercado significativo para productos como metales preciosos y minerales.

Consecuencias:
Reducción en los ingresos de exportación podría afectar su economía minera y su moneda.
Necesidad de fortalecer relaciones comerciales con Asia y Europa.

Impactos Secundarios:

Cadena de suministros global: Los aranceles podrían interrumpir las cadenas de suministro internacionales, afectando industrias estadounidenses que dependen de componentes o materias primas de los BRICS.
Reorientación geopolítica: Los BRICS podrían intensificar sus esfuerzos para desarrollar un sistema comercial menos dependiente del dólar estadounidense, fortaleciendo el comercio intra-BRICS o con regiones emergentes.
Inflación en EE. UU.: Los consumidores estadounidenses podrían enfrentar precios más altos debido a la imposición de aranceles, especialmente en productos de consumo masivo importados de China e India.

Perspectiva Geopolítica:

Cooperación BRICS: Los países BRICS podrían responder colectivamente a los aranceles mediante represalias comerciales, acuerdos bilaterales o estrategias para fortalecer el comercio entre ellos.
Tensiones internacionales: Las relaciones entre Estados Unidos y los BRICS podrían deteriorarse aún más, acelerando las discusiones sobre un sistema multipolar de comercio.

En resumen, un arancel del 100% tendría impactos desiguales en los países BRICS, dependiendo de su relación comercial con Estados Unidos. Lo que ocurriría es que todos los países BRICS reducirían sus costos o devaluarían sus monedas y empobrecerían a sus poblaciones y harían a la población de EEUU relativamente más rica. Los países BRICS deben integrarse más y no desafiar a los EEUU y eso es lo que piden sus poblaciones.

X: @alejandrojsucre

https://www.eluniversal.com/el-universal/196681/los-paises-brics-no-aguantaron-el-primer-round#google_vignette

ver PDF
Copied to clipboard